



Andreas Seifert, Dipl. Kfm./ Executive MBA

Funktionen: Geschäftsführer, CSO, CCO, SVP

Kontakt

T +49 171 834 9934

E Andreas.seifert@taskforce.net

Qualifikationen

- Automobilkaufmann
- Scrum Master
- Executive MBA an der Universität St. Gallen

Zusammenarbeit

Politiker & Zweckverbänden

Zweckverband Bodenseekreis, BLS, KPN (KomPakNet) und mehr als 200 Bürgermeistern in BW sowie 10 Landräten

Sprachen

Deutsch 

Englisch 

Leistungsschwerpunkte

- Aufbau und Führung von mittelständischen Unternehmen als Geschäftsführer
- Auf- und Umbau von grossen und mittelständischen Sales und Marketing Organisationen zu schlanken und agilen Einheiten mit nachhaltigem Sales Erfolg
- Transformation von Field Sales Strukturen zu kostengünstigen und effizienten Online Sales Strukturen
- Planung und Umsetzung von Kosteneffizienz Programmen für große und mittelständische Sales Teams
- Planung, Aufbau und Führung von Direct Sales/D2D Vertrieb für Konzerne und mittelständische Firmen
- Re-Strukturierung Konzern Filialorganisation auf Sales und Service
- Implementierung Customer Life Cycle (CLC) Management zur Vermarktung von Fokusprodukten
- Re-Strukturierung Verbände von regional agierenden Einheiten zu überregional agierenden erfolgreichen Vertriebsteams
- Aufbau Projekt-Management-Office (PMO) innerhalb grosser Konzernstrukturen
- Einführung von KPI-Dashboardsng-Systemen für Gesellschafter und Investoren

Branchenerfahrung

Automobil, Tiefbau, Consulting, Dienstleistersteuerung, Call Center, Telekommunikation/IT, Verlag und Medien sowie kommunale Politik und Zweckverbände

Kontakt

T +49 173 5256 612

E thomas.koch@taskforce.net

Auswahl Projekte:

30 Monate	Interim Geschäftsführer OEW Breitband GmbH: Aufbau und Führung der GmbH zum Bau des größten zusammenhängenden Glasfasernetzes in Europa mit 1.6 Mrd.€ Fördermitteln
18 Monate	Gesamt Projektleiter Breitbandvermarktung 1&1 AG: Aufbau und Leitung eines Teams zur Umsetzung eines Vermarktungsprogramm für FTTH über Sales und Marketing
24 Monate	Interim CCO Avacon Connect GmbH: Aufbau und Leitung eines kommerziellen Teams zur aktiven Vermarktung von Eigenwirtschaftlich gebauten FTTH-Anschlüssen
6 Monate	Interim CSO Wirtschaftsrat der CDU e.V: Entwicklung und Umsetzung eines Vermarktungskonzeptes für eine Bundesweit gesteuerte Vertriebsorganisation aller Landesverbände

Auswahl berufliche Stationen:

201 - 2019	Senior Vice President Sales Sky Deutschland GmbH, Unterföhring bei München
2014 - 2007	Geschäftsführer Sales und Marketing Argus Data Insights GmbH, Berlin
2010 - 2013	SVP CRM Telekom Deutschland GmbH, Bonn
2007 – 2010	VP Sales Telekom Deutschland Shop Gesellschaft GbmH, Bonn